

WE BUILD CAREERS &  
DEVELOP COMPANIES.



## KEY ACCOUNT MANAGER – DIVISION AUTOMOTIVE (M/W/D)

Unser Mandant ist ein mittelständisches und international führendes Unternehmen im Bereich Spezialchemikalien. Die Unternehmensgruppe liefert Best in Class-Lösungen für Top-Marken aus der Automobil-, Mode- und Möbelbranche sowie für die industrielle Herstellung.

**Standort: Region Stuttgart**

### IHRE AUFGABEN

- Pflege und Ausbau der Geschäftsbeziehungen zu Schlüsselkunden mit dem Ziel der nachhaltigen Umsatzsteigerung
- Im Speziellen, vertriebliche Betreuung und Ausbau der Geschäftsbeziehungen im Bereich Automotive
- Konzeption und Umsetzung der strategischen Kundenbetreuung und Weiterentwicklung des Key Account-Bereiches
- Planung, Vorbereitung und Durchführung von Jahres-, Akquisitions-, Abschluss- und Preisgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Selbstständige Kundenentwicklungsplanung sowie Erkennung neuer Potentiale bestehender Kunden
- Aufnahme von strategischen Bedarfsentwicklungen und Integration in den F&E-Prozess
- Impulsgeber zur erfolgreichen Verbreitung des Produkt- und Dienstleistungsportfolios
- Repräsentant auf Fachforen, Messen, Produktpräsentationen und Lieferantentagen
- Reporting an den Sales Director
- Kommunikation mit internen Bereichen wie der Produktentwicklung sowie dem Verkaufsinendienst

### IHR PROFIL

- Langjährige Erfahrung im Vertrieb – vorzugsweise in der Automobilbranche
- Überdurchschnittlich hohe Kommunikations- und Kooperationsfähigkeit
- Ausgeprägtes Verkaufs- und Verhandlungsgeschick
- Präsentationskompetenz sowie ein überzeugendes, verbindliches Auftreten
- Vertriebs- und kundenorientiertes sowie analytisches Denkvermögen
- Zielorientiertes, strategisches Arbeiten
- Unternehmerisches Denken sowie eine Hands-on-Mentalität
- Neugierde und Bereitschaft zur stetigen persönlichen Weiterentwicklung
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse, weitere Fremdsprachen wünschenswert
- Hohe Reisebereitschaft sowie Flexibilität im Hinblick auf Arbeitszeiten

Wir freuen uns auf die Zusendung Ihres aussagekräftigen Profils unter Angabe Ihres frühestmöglichen Startdatums sowie der **Referenznummer B3173**.

### IHRE ANSPRECHPARTNERIN

**Alina Unterthiner** | Telefon: +49 711 310584-36 | E-Mail: unterthiner@division-one.com

Unsere **Datenschutzhinweise** finden Sie unter [https://www.division-one.com/public/d1\\_Datenschutzhinweis.pdf](https://www.division-one.com/public/d1_Datenschutzhinweis.pdf).  
Indem Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Executive Summary, CV, Zeugnisse etc.) zusenden, stimmen Sie diesen zu.  
Bitte beachten Sie, dass aus Sicherheitsgründen nur Dokumente im **PDF- und DOCX-Format** akzeptiert werden.