

WE BUILD CAREERS &
DEVELOP COMPANIES.



Director Sales (m/w/d) im Bereich Executive Search/Personalberatung

division one gehört zu den besten Personalberatungen in Deutschland*.

Diese Marktposition ist ein Ergebnis von höchster Lösungs- und Prozesskompetenz eines Top-Teams.

Wir werden in diesem Jahr weiter wachsen und suchen einen Director Sales (m/w/d) Executive Search

(*Quelle: TOP Consultant 2025, brand1)

Standort: Stuttgart, Frankfurt oder Düsseldorf

Beginn: nach Absprache

DEINE AUFGABEN

Als **Director Executive Search** bist du nicht nur Teil unseres Teams – du prägst es aktiv. Du verantwortest anspruchsvolle Mandate, entwickelst Kundenbeziehungen auf Top-Management-Ebene und bringst dein Netzwerk gezielt ein. Konkret bedeutet das:

- Eigenständige Akquisition und Entwicklung von Mandaten auf C-Level und oberer Führungsebene
- Ganzheitliche Steuerung von Executive-Search-Projekten – von Briefing bis Besetzung und onboarding
- Beratung von Entscheidern zu Organisations- und Personalfragen
- Enge Kooperation mit unserem Research-Team und Auswahl von Top-Kandidaten
- Aufbau und Pflege eines belastbaren Netzwerks in relevanten Industrien
- Sparring für Kunden in Themen wie Leadership, Cultural Fit und Integration

Was du mitbringst

Du bist Berater:in aus Leidenschaft – mit Substanz, Haltung und einem klaren Qualitätsanspruch.

DEIN PROFIL:

- Langjährige Erfahrung im Executive Search oder in der Top-Level-Personalberatung
- Nachweisbare Erfolge in der Besetzung von Führungspositionen
- Sicherheit im Umgang mit Entscheidern auf Vorstand- und Geschäftsführungsebene
- Ausgeprägte Prozesskompetenz entlang komplexer Besetzungsprojekte
- Fundierte Expertise in Personalauswahl und nachhaltiger Integration von Führungskräften
- Starkes Industrienetzwerk und ausgeprägtes Marktverständnis
- Unternehmerisches Denken und hohe Eigenständigkeit
- Exzellente Kommunikationsfähigkeiten auf Deutsch und Englisch
- Souveränität, Diskretion und ein hohes Maß an Verbindlichkeit

Unsere **Datenschutzhinweise** finden Sie unter https://www.division-one.com/public/d1_Datenschutzhinweis.pdf.

Indem Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Executive Summary, CV, Zeugnisse etc.) zusenden, stimmen Sie diesen zu.

Bitte beachten Sie, dass aus Sicherheitsgründen nur Dokumente im **PDF- und DOCX-Format** akzeptiert werden.

WE BUILD CAREERS &
DEVELOP COMPANIES.



WAS DICH ERWARTET

- Eine Plattform, auf der du wirklich gestalten kannst: unternehmerisch und inhaltlich
- Hochwertige Mandate mit direktem Zugang zu Top-Entscheidern
- Ein Umfeld, das Exzellenz fordert und fördert
- Kurze Entscheidungswege und echte Gestaltungsspielräume
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Ein modernes, inspirierendes Arbeitsumfeld an den Standorten Stuttgart (HQ), Frankfurt und Düsseldorf
- Ein gelebtes Führungs- und Wertemodell

WARUM WIR?

Weil wir Beratung neu denken: weniger Transaktion, mehr Partnerschaft. Weniger Standard, mehr individuelle Lösungen. Und vor allem: mehr Raum für Persönlichkeiten wie dich.

BEREIT FÜR DEN NÄCHSTEN SCHRITT?

Dann freuen wir uns auf den Austausch mit dir! Vertraulich, persönlich und mit Blick auch auf Deine beruflichen Ziele.

Tomorrow's Leader. Today

Wir freuen uns auf die Zusendung deines aussagekräftigen Profils unter Angabe deines frühestmöglichen Startdatums sowie der **Referenznummer B3967**

Nadine Leißler | Telefon: +49 711 310584-41 | E-Mail: leissler@division-one.com

Unsere **Datenschutzhinweise** finden Sie unter https://www.division-one.com/public/d1_Datenschutzhinweis.pdf.
Indem Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen (Executive Summary, CV, Zeugnisse etc.) zusenden, stimmen Sie diesen zu.
Bitte beachten Sie, dass aus Sicherheitsgründen nur Dokumente im **PDF- und DOCX-Format** akzeptiert werden.