

KARIN SCHULZE

DIRECTOR

CONTACT

T: +49 1515 5273837

E: SCHULZE@DIVISION-ONE.COM

[LINKEDIN](#)



division one

VITA

- Früher Berufseinstieg bei Europas größtem Medienkonzern und verantwortlich für den Aufbau eines neuen Medienformats. Nach erfolgreicher Umsetzung Wechsel in die erste Führungsrolle inklusive anspruchsvoller Umsatzverantwortung im Millionenbereich. Der Konzern ermöglichte eine 3-jährige Leadership-Management- Ausbildung, die erfolgreich abgeschlossen wurde.
- Branchenwechsel in die Touristik für ein indisches Unternehmen mit 50% persönlicher Präsenz am Sitz in Kerala, Indien. Verantwortung für Marktstrategie und Aufbau eines internationalen Vertriebsnetzwerks, Planung und Umsetzung von Messen, Ausbildung der Vertriebsmitarbeiter vor Ort, Ausbau der Key Accounts inkl. Vertragsverhandlungen,
- Verantwortung für die betriebsinterne Prozesslandschaft
Seit 2015 Management-Beratung mit der Spezialisierung Interim Management in der
- Industrie- und Finanzdienstleistungsbranche (Konzern und Mittelstand)
Insgesamt 25 Jahre Management-Erfahrung

KERNKOMPETENZEN

- Tiefes Verständnis für unternehmerische Herausforderungen und die damit verbundenen Sachzwänge im Prozess-, Change- und Personal Management
- Ausgeprägtes auto-didaktisches Vermögen und die Fähigkeit sich schnell in neue, komplexe Sachverhalte einzudenken
- Erfahrener Umgang mit wirtschaftlichen Herausforderungen und Krisen
- Empathischer Umgang mit Menschen und Situationen gepaart mit praxisnaher Lösungsorientierung

WERTE

- Als Beraterin für Interim Management suche ich immer die Triple-Win-Lösung für Kunden, Interim Manager und Provider. Ich verstehe mich als Projektkennerin und Problemlöserin und betrachte jedes Mandat individuell, um das bestmögliche Ergebnis bei effizientestem Lösungsansatz gemeinsam zu erarbeiten.
- Integrität, Transparenz, Vertrauen, Wertschätzung und nicht zuletzt zügiges Handeln bilden die Grundlage meiner Arbeitsweise, denn so wirtschaftlich komplex Projektthemen auch sein mögen, es stehen immer Menschen dahinter, die unternehmerischem und/oder persönlichem Druck ausgesetzt sind. Aus eigener Erfahrung weiß ich wie wichtig es ist, dann Partner an seiner Seite zu haben auf die man sich verlassen kann.
- Meine Beratung und mein Handeln orientieren sich am Mehrwert für alle Beteiligten, denn mich motiviert es, meine Kunden zu entlasten und ihr Problem lösen zu können; ebenso wie es mich motiviert, Interim Manager projektbezogen so gut auszuwählen und zu betreuen, dass sie ihr Know-how und persönliches Potential voll entfalten und wir gemeinsam erfolgreich sein können.